

Salesforce, Inc. (Nasdaq: CRM)

Son Kapanış	270,25\$	52 Haftalık % Getiri	%4,78
Piyasa Değeri	258,36 Milyar\$	S&P500 52 Haf. % Getiri	%17,54
52 Hafta En Yüksek	369,00\$	Ortalama Hacim	7,32 Milyon\$
52 Hafta En Düşük	230,00\$	F/K	42,29
50 Günlük Fiyat Ort.	269,16\$	PD/DD	4,26
200 Günlük Fiyat Ort.	296,53\$	FD/FAVÖK	22,20

Şirket Profili ve Finansal Bilgiler

Salesforce; satış, müşteri hizmetleri, pazarlama otomasyonu ve veri analizi gibi alanlara yönelik bulut tabanlı ve yapay zeka destekli yazılımlar geliştirir.

Şirket 28 Mayıs'ta yayınlanan 1Ç26 bilançosunda, geçen yılın aynı dönemine kıyasla %8 artışla 9,8 milyar\$ hasılat ve %5,7 artışla hisse başına 2,58\$ kazanç elde etti.

1. çeyrekte müşteri sözleşmelerinden doğan yükümlülükler %12 artışla 29,6 milyar\$'a erişti. Kurumsal yapay zeka platformu Agentforce'u yapay zeka ajanları, veri, uygulamalar ve metaveri platformu dahilinde sunmaya başladıklarını belirten şirket yönetimi, bu alanda yaptıkları atılımın büyümeyi desteklediğini belirtiyor. Veri merkezi ve yapay zekaya yönelik hasılat yıldan yıla %120 artışla 1 milyar\$'ı aştı. 1. çeyrekte yapılan en büyük satış sözleşmelerinin %60'ının veri merkezi ve yapay zeka alanından geldiği görülmekte.

Bu dönemde şirket %8,3 artışla 3,17 milyar\$ faaliyet karı elde ederken, şirketin faaliyet karlılığı 20 baz puan artışla %32,3'e genişledi. Şirket 1. çeyrekte 6,3 milyar\$ faaliyet karı elde ederek bu alandaki güçlü performansını sürdürdü ve 2,7 milyar\$ hisse geri alımı ve 402 milyon\$ temettü dağıtımı olmak üzere toplamda müşterilerine 3,1 milyar\$ geri dönüş sağladı.

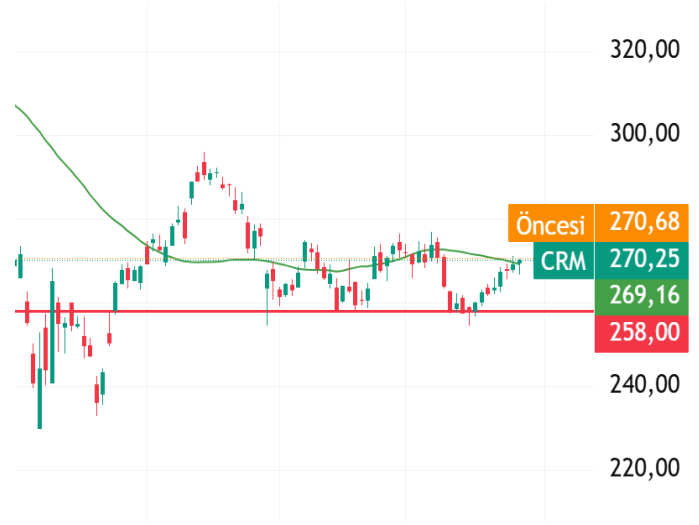
Şirket yönetimi 2Ç26'da, 2Ç25'e kıyasla %8 - %9 artışı temsil edecek biçimde 10,11 milyar\$ - 10,16 milyar\$ hasılat elde etmeyi bekliyor.

Olumlu 1. çeyrek performansın ve yapay zeka alanındaki büyüme ivmesinin etkisiyle Salesforce, 2026 mali yılına yönelik rehberliğini yukarı güncelledi. Buna göre şirket 2026 mali yılında 2025'e kıyasla %8 - %9 artışı temsil edecek biçimde 41,0 - 41,3 milyar\$ hasılat elde etmeyi, faaliyet karı marjının %34 seviyesine genişlemesini ve nakit akışının %10 artış göstermesini bekliyor.

Teknik Görünüş

3. kez 258\$ yatay trendinden destek bularak yükselen CRM, yeniden 50 günlük ortalaması üzerinde kapanış aldı. 256\$ altında zarar kes çalıştırmak kaydıyla, 291\$ ve 313\$ dirençleri hedeflenebilir.

Hissenin Fiyat Grafiği



Analistlerin Hedef Fiyatları



Yatırım Kuruluşlarının Öneri Trendi

